

Campañas

8571 - CRM - Gestión

8572 - CRM - Gestión total

Utilice las campañas para englobar la gestión comercial en marcos temporales. Toda Oportunidad / Gestión comercial creada debe asociarse a una Campaña.

IMPORTANTE: Se pueden crear campañas de manera ilimitada, pero sólo una se puede encontrar activa en todo momento. Esta restricción existe dado que son los datos de aquella campaña que se encuentre activa, los que se muestran en el Tablero de Control. Y los interesados que llegan desde el Formulario de Consultas se vinculan con la Campaña activa.

- **Descripción (obligatorio):** Indique el nombre de la Campaña, por ej.: "Prospectos 2021"
- **Fecha Desde:** Fecha de inicio de la campaña
- **Fecha Hasta:** Fecha de finalización de la campaña
- **Activa:** Indica si la campaña se encuentra activa o no
- **Mostrar en Oportunidades / Gestiones Comerciales:** Indica si la campaña se muestra para seleccionar al dar de alta / editar una "Oportunidad / Gestión comercial"
- **Observaciones:** Coloque algún comentario u información adicional relacionada con la Campaña

CAMPAÑAS

Tenga en cuenta que solamente puede existir una campaña activa

Descripción *

Fecha desde

Fecha hasta

Observaciones

Activa
Sólo puede haber una campaña activa a la vez

Mostrar en Oportunidades
Independientemente de si se encuentra activa o no, indica si muestra en el alta / edición de Oportunidades

[Ayuda](#) [Guardar](#)

Revision #1

Created 4 May 2022 12:47:04 by Soporte 2

Updated 4 May 2022 12:48:27 by Soporte 2